

Consilierea agricolă de la teorie la practică: Ce funcționează în mediul rural?

Perspectivile consilierilor, fermierilor și ale realității de pe teren.

Noță privind confidențialitatea și structura articolului

Acest articol reflectă o analiză calitativă realizată de către Dr.Ing.Ioana Toma, în calitate de „cercetător independent în domeniul agroalimentar”. Informațiile prezentate sunt bazate pe experiențe reale din teren, colectate prin interviuri semi-structurate și observație directă. Pentru protejarea confidențialității participanților și în conformitate cu principiile cercetării etice, toate numele persoanelor, fermelor și localităților au fost înlocuite cu pseudonime. Deși identitatea intervievaților a fost mascată, cazurile și situațiile descrise sunt autentice și reflectă realități curente din mediul rural românesc. Orice asemănare cu persoane reale este rezultatul intenționat al reprezentării fidele a contextului profesional investigat, nu al unei identificări directe.

Articolul face parte dintr-un demers exploratoriu de reflecție profesională asupra eficienței consilierii agricole în România și nu are un caracter jurnalistic ori academic în sens strict. Drepturile asupra conținutului revin autorului și pot fi utilizate cu menționarea sursei.



Sursă: Arhivă personală.

Introducere

Dincolo de strategiile naționale și programele europene, succesul consilierii agricole se măsoară în rezultatele concrete de pe teren. Care sunt metodele care funcționează cu adevărat? Ce caută fermierii români când apelează la un consilier agricol? Și cum arată, în realitate, munca zilnică a unui consilier în mediul rural românesc?

Pentru a răspunde la aceste întrebări, am discutat cu consilieri agricoli din diferite zone ale țării, cu fermieri care au beneficiat de servicii de consultanță și am analizat cazuri concrete de succes și eșec din practică. Rezultatul este o imagine autentică a consilierii agricole românești, cu realizările și provocările sale.

În contextul actual al agriculturii românești, consilierea agricolă devine tot mai importantă pentru a sprijini fermierii în adoptarea unor practici moderne, eficiente și durabile. Acest articol explorează în profunzime realitățile, provocările și oportunitățile din teren, oferind o perspectivă autentică asupra modului în care consilierea agricolă funcționează în mediul rural românesc. Împărțit în patru părți, materialul analizează vocile consilierilor, ale fermierilor, principiile care stau la baza unei consilieri eficiente, precum și direcțiile de dezvoltare pentru viitor. Această abordare structurată permite o înțelegere complexă a fenomenului, evidențiind atât experiențele concrete, cât și perspectivele de evoluție

Vocile consilierilor - între ideal și realitate

"Nu poți schimba mentalitatea într-o zi" - Mărturisirea unui consilier cu 15 ani de experiență.

Interviu cu ing. Maria Popescu, consilier agricol în județul Teleorman

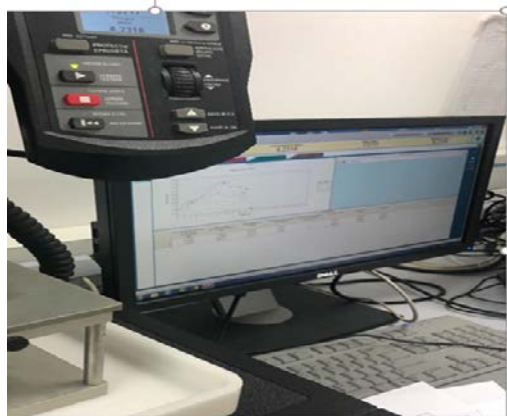
"Când am început să lucrez ca și consilier agricol în 2009, credeam că va fi suficient să le explic fermierilor avantajele unei tehnologii pentru ca ei să o adopte imediat. Am fost naivă", mărturisește ing. Maria Popescu, care lucrează în zona Roșiorii de Vede de peste 15 ani.

"Primul meu caz a fost cu un fermier care cultiva porumb pe 50 de hectare folosind aceleași metode pe care le învățase de la tatăl său, i-am calculat că prin adoptarea fertilizării diferențiate ar putea crește producția cu 20% și ar reduce costurile cu îngrășămintele cu 15%. Matematica era clară, beneficiile evidente. Și totuși, a refuzat categoric."

Maria a învățat că succesul în consiliere nu vine din argumente tehnice, ci din înțelegerea contextului uman. *"Am realizat că pentru fermierul acela, schimbarea nu însemna doar adoptarea unei tehnologii, ci punea sub semnul întrebării decenii de experiență. Era o problemă de încredere și de identitate profesională."*

Strategia ei s-a schimbat radical: *"Am început să organizez vizite la ferme vecine care adoptaseră deja aceste tehnologii. Nu le spuneam nimic fermierilor mei - îi lăsam să vadă cu ochii lor rezultatele și să pună întrebări. Când auzi de la un vecin că a reușit să își crească producția, impactul este complet diferit față de când ți-o spune un 'specialist' din oraș."*

Astăzi, Maria coordonează un grup de 12 consilieri în zona de sud a Teleormanului și a dezvoltat cea ce ea numește "metoda cercurilor concentrice": *"Începem cu fermierii deschisi la nou - sunt întotdeauna câțiva în fiecare comună. Îi ajutăm să obțină rezultate spectaculoase, apoi folosim*



fermele lor ca exemple pentru următorul cerc de fermieri, mai reticenți. Așa se răspândește inovația - organic, prin încredere și rezultate vizibile."

Provocările moderne: Digitalizarea într-un mediu analog.

Sursa: Arhivă personală.

Interviu cu ing. Alexandru Marinescu, consilier de agricultură de precizie în județul Constanța.

La doar 32 de ani, Alexandru Marinescu reprezintă noua generație de consilieri agricoli români. Specializat în agricultura de precizie și tehnologii digitale, el lucrează în zona Dobrogei cu ferme mari și mijlocii.

"Generația mea de consilieri se confruntă cu o provocare dublă", explică Alexandru. "Pe de o parte, fermele mari din Dobrogea sunt deschise la tehnologii avansate și au bugetul necesar pentru investiții. Pe de altă parte, multe dintre ele sunt conduse de manageri care nu au experiență agricolă directă și se bazează complet pe datele pe care le oferim."

Alexandru descrie o zi obișnuită din activitatea sa: *"Dimineața analizez datele satelitare pentru toate fermele din portofoliu - monitorizez indicii de vegetație, stress hidric, variabilitatea solului. Apoi planific traseele pentru ziua respectivă. Nu mai vizitez aleatoriu fermele - folosesc algoritmi pentru a identifica zonele cu probleme sau oportunitățile de optimizare."*

Instrumentele sale de lucru arată ca o combinație între laboratorul unui cercetător și echipamentul unui agricultor: *"Am întotdeauna cu mine tableta cu aplicații de monitorizare, GPS-ul pentru prelevarea precisă de probe de sol, pH-metrul portabil, refractometrul pentru măsurarea gradului Brix în fructe și, evident, drona pentru imagistica aeriană."*

Dar tehnologia nu înlocuiește complet experiența tradițională: *"Pot să îți spun exact ce nivel de azot are o parcelă pe baza imaginilor satelitare, dar tot trebuie să merg în teren să văd cum arată plantele, să simt textura solului, să observ prezența dăunătorilor. Datele digitale îmi spun 'ce', dar experiența îmi spune 'de ce' și 'ce să fac'."*

Cea mai mare provocare pe care o întâmpină Alexandru nu ține de tehnologie, ci de comunicare: *"Mulți fermieri se tem că digitalizarea îi va înlocui. Trebuie să le explic că tehnologia nu vine să le ia locul, ci să îi facă mai eficienți. Un fermier cu experiență care folosește și instrumente digitale este de neînvins."*

Consilierea în zonele montane: Când logistica devine provocare.

Interviu cu ing. Vasile Moldovan, consilier în zona montană a Maramureșului

Realitatea consilierii agricole arată complet diferit în zonele montane. Ing. Vasile Moldovan lucrează cu ferme mici din Valea Vișeului, unde agricultura este încă profund tradițională.

Sursa: Arhivă personală.



"Aici nu vorbim de agricultura de precizie sau de ferme de sute de hectare", spune Vasile cu un zâmbet. "Clientul meu tipic are 2-3 hectare, cultivă pentru consum propriu și pentru piața locală, și cea mai avansată tehnologie pe care o folosește este motocultorul cumpărat acum 10 ani."

Provocările sunt specifice: *"Transportul este problema numărul unu. Ca să ajung la toate fermele din aria mea de responsabilitate, fac săptămânal peste 400 de kilometri pe drumuri de munte. Iarna, sunt zile când nu pot ajunge deloc în anumite sate."*

Dar Vasile a găsit soluții creative: *"Am început să organizez întâlniri în bisericile din sate - duminica, după slujbă, când toți fermierii sunt deja adunați. Preotul m-a susținut, pentru că și el înțelege importanța dezvoltării economice a comunității."*

Metodele sale de lucru sunt adaptate la contextul local: *"Nu vin cu prezentări PowerPoint - vin cu produse concrete: semințe, îngrășăminte, mostre de sol. Fermierii vor să atingă, să miroasă, să vadă. Iar când le explic ceva, folosesc comparații cu lucrurile pe care le cunosc deja."*

Un exemplu memorabil: *"Încercam să le explic importanța pH-ului solului unui grup de fermieri. Le-am spus: 'Știți că varza murată nu iese bună dacă apa nu are aciditatea potrivită? La fel și plantele - fiecare are pH-ul ei preferat.' Dintr-odată, conceptul a devenit clar pentru toți."*

Vasile consideră că succesul său vine din înțelegerea contextului social: *"În comunitățile mici, totul este legat de încredere și reputație. Dacă îți câștigi respectul unui lider informal din sat - poate fi învățătorul, poate medicul, poate cel mai respectat fermier - mesajul tău ajunge automat la toți ceilalți."*

Concluzie.

Experiențele și poveștile prezentate evidențiază faptul că succesul consilierii agricole în România nu se limitează doar la aplicarea tehnologiilor sau la implementarea strategiilor naționale și europene, ci depinde în mare măsură de abordarea umană, de înțelegerea contextului local și de adaptarea metodelor de comunicare.

5 reguli de aur pentru consiliere eficientă

- Demonstrează, nu doar vorbe – Fermele pilot sunt cele mai bune argumente.
- Personalizează recomandările – Fiecare fermă are nevoi unice.
- Folosește tehnologia ca unealtă, nu ca înlocuitor – Experiența umană rămâne cheie.
- Fii prezent pe termen lung – Încrederea se câștigă cu timpul.
- Adaptează-te la public – Vorbește limbajul fermierului (fie el motocultor sau drone).